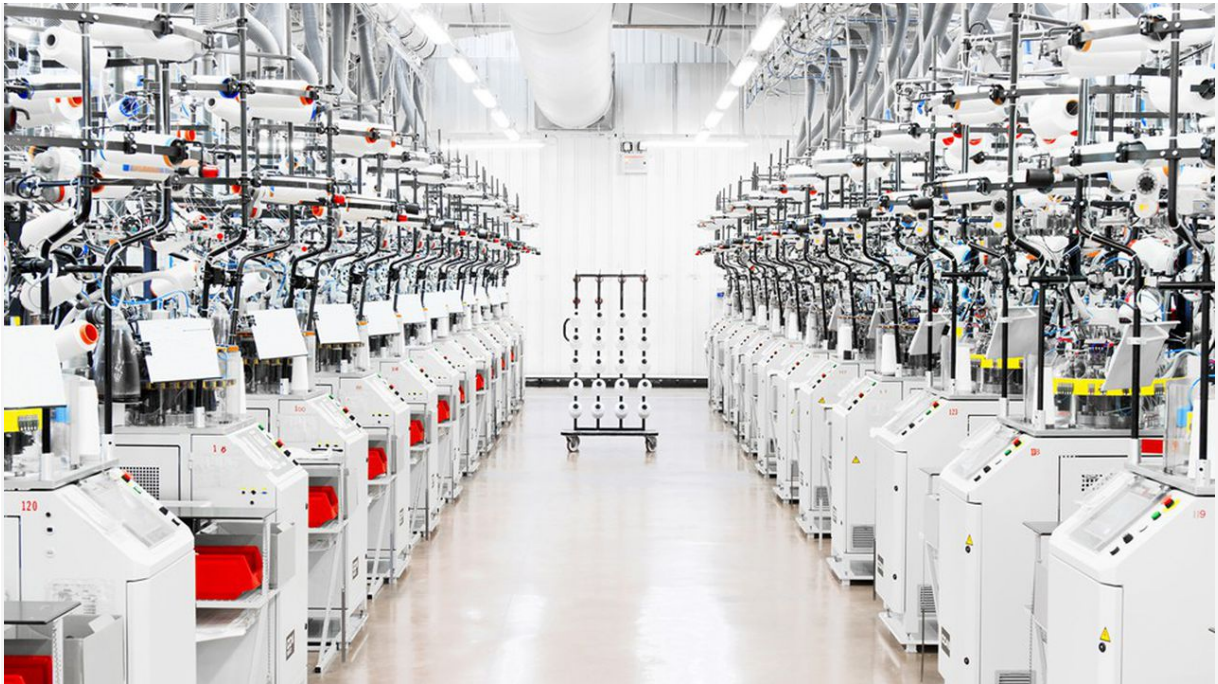


Pourquoi Thuasne s'offre le leader américain des chaussettes pour prothèses

Le groupe spécialisé dans la fabrication de matériel médical orthopédique vient de racheter Knit-Rite. Cette PME américaine lui permet d'entrer sur un nouveau marché, celui des dispositifs pour les prothèses orthopédiques, après amputation. C'est sa 4ème acquisition Outre-Atlantique en dix ans.



Avec son acquisition américaine, Thuasne va franchir le cap des 300 millions de dollars de vente cette année, avec 2.450 salariés. (Thierry Bouet/Thuasne)

Par **Dominique Chapuis**

Publié le 12 janv. 2021 à 10:24

Thuasne renforce son poids aux Etats-Unis et met au passage un pied sur un nouveau segment de marché. Le groupe familial stéphanois, qui figure parmi les leaders des dispositifs médicaux en Europe (bas de contention, ceintures lombaires, coudières...), vient de racheter Knit-Rite, une entreprise américaine spécialisée dans les textiles médicaux. Le montant de l'opération reste confidentiel. Fondée en 1923, la société affiche un chiffre d'affaires de 25 millions de dollars (170 salariés) et compte deux usines, en Caroline du Nord et au Texas.

Il s'agit de la quatrième acquisition de Thuasne [Outre-Atlantique](#) en dix ans, son premier marché devant l'Allemagne. Avec cette opération, l'ETI tricolore fait un pas stratégique, en entrant sur le secteur des chaussettes destinées aux prothèses des personnes amputées. Un marché de niche très technique, dont Knit-Rite est leader aux Etats-Unis, avec 60 % du secteur.

Un nouveau marché

« Avec les problèmes d'obésité, le diabète est très répandu dans le pays. Il est parfois nécessaire d'amputer les patients, relève Elizabeth Ducottet, PDG de Thuasne. Ces appareillages s'emboîtent sur la jambe via des chaussettes spéciales afin de maintenir en bon état la circulation veineuse ». L'obésité est un fléau qui touche de plus en plus de pays, en Asie, en Inde et en Europe. Pour son expertise technologique, Knit-Rite détient plusieurs brevets.

Outre ces équipements pour les prothèses orthopédiques, la PME est aussi spécialisée dans la compression médicale (bas, chaussettes...). Une activité, celle la complémentaire, de Thuasne. « Il y a deux piliers dans le groupe : le traitement des troubles musculo-squelettiques, liés aux articulations, ou aux pathologies du dos avec les ceintures. L'autre, c'est tout ce qui est lié à la compression médicale, précise Delphine Hanton, directeur général, et [fille](#) de l'actuelle PDG. Avec ce rachat, nous allons donc bénéficier de bas et de chaussettes à compression, avec les standards américains que nous n'avions pas jusque la ». Ce qui va lui permettre de détenir les trois normes mondiales dans ce secteur : françaises, allemandes, et américaines. « Cela va nous ouvrir tous les marchés dans le monde qui utilisent cette référence nord-américaine », reprend la dirigeante.

Des entreprises familiales

Malgré les aléas de la crise sanitaire, l'acquisition a été menée en six semaines. Thuasne connaît depuis longtemps Knit-Rite qui était dirigé par Mark Smith, actionnaire majoritaire et 3ème génération familiale. « Nous sommes deux entreprises familiales, ça compte. L'ancien propriétaire sait qu'il s'agit d'un investissement industriel et que nous allons garder les sites, les salariés, et continuer [d'innover](#) », insiste Elizabeth Ducottet.

Avec la pandémie, et des opérations orthopédiques repoussées, le groupe tricolore né à Saint-Etienne a vu son chiffre d'affaires diminuer. Il prévoit un recul de 9 % en 2020, contre 233 millions d'euros en 2019 (40 % à l'international). Combiné à Knit-Rite, ses ventes devraient franchir le cap des 300 millions en dollars cette année, avec plus de 2.450 salariés dans le monde.